

提携の力



メーカーの提携ネットワークの強さが事業価値と競争上の優位性をもたらします。

製

造部門は経済不況から回復しつつあります。多くの企業のリーダーは、事業の運営方法を変えることによる成長と利益の拡大を実感しています。彼らは、短期的および長期的な成長に繋がるパートナーシップの価値に気づきました。『Visionary Manufacturing Challenges for 2020』レポートに記述されている「Board on Manufacturing and Engineering Design」にあるように、「製造会社は2020年には、相互信頼によってつながり、提携によって支えられた人々の集合体になります」。

実際に、今直面している新しい関係のひとつは、「企業対企業」スタイルの競争から「ネットワーク対ネットワーク」にシフトしています。企業ネットワーク(上流、下流のパートナーを含む)の強さが、最終的に生き残り、競い合うための能力を決定します。

要求に対応し、可能な限り効果的で効率的な自動化された製造システムを導入できるように、ロックウェル・オートメーションのPartnerNetwork™は重要なリソースを提供します。PartnerNetwork

のメンバー企業は、業界、アプリケーション、テクノロジー、サービス、および世界中の地域に関する何千人ものエキスパートの専門知識にアクセスできます。

ネットワークを活用することで、製品およびサービスの製品化までの時間を短縮して、総所有コストを削減し、エネルギーおよびプラントフロア資産をより効果的に使用して、リスクを最小限に抑えることができます。

指針

PartnerNetworkフレームワークの基盤は、ビジネスでは一般的で、実践によってのみ実現される次の3つのテーマに基づいています。

1. 信頼
2. 協力
3. 事業価値の共有

これらの指針は、パートナーの決定および選択から、特定の課題に対応するための、スケーラブルで理想的なソリューションの提供まで、問題のあらゆる面によりどころとなります。これらのテーマが、他のサプライヤにはない自動化ソリューションを生み出します。

次に、信頼、協力、および事業価値がPartnerNetworkプログラムではどのように定義されているかを示します。

・ 信頼。PartnerNetworkフレームワークの基礎は信頼で、戦略的意図、オープンなコミュニケーション、相互の尊敬として定義されます。ロックウェル・オートメーションは、パートナーと共にお客様のために最善を尽くします。ベストプラクティスを交換し合い、最先端のソリューションを開発し、お客様の課題を解決するために協力します。

ただし、パートナー間で信頼を得るには努力が必要です。共同事業を行い、お客様から見てシームレスに実行され、ソリューションのライフサイクルを通してサポートされることで得た恩恵を相互に理解する必要があります。最大の生産効率を実現し、リスクを削減したときに、信頼できるパートナーシップの恩恵を受けます。

・ 協力。協力とは、複数レベルの関係を築き、パートナー間で協調的な計画、販売、およびマーケティングを実行することを意味します。

ロックウェル・オートメーションは、ひとつの企業では、いかに大きな企業で豊富な知識を持っているとしても、成功するために必要なすべてのテクノロジーを駆使することはできないと信じています。PartnerNetworkプログラムは、サイズや場所を問わず、お客様のためのカスタマイズされた理想的なソリューションを作成するために確立された多様な良く管理された関係を提供します。

・ 事業価値の共有。PartnerNetworkに関係するパートナー企業は、顧客本位という共通の価値観を持ち、万能サイズのビジネス手法の代わりに、クラスで最高のソリューションと市場における差別化を目指します。

PartnerNetwork™

Business Enterprise	Sales & Solutions	Products & Technologies
<ul style="list-style-type: none">• Strategic Alliances• Enterprise Solution Partners	<ul style="list-style-type: none">• Distributors• Solution Providers• Machine Builders	<ul style="list-style-type: none">• Product Reference• Technology Licensing

Rockwell Automation

ロックウェル・オートメーションのPartnerNetworkは、広範囲に及ぶパートナー企業のコミュニティで、ロックウェル・オートメーションのソリューションと相補的技術を実装し使用可能にすることを専門にしています。

実際に、複数のパートナーを管理するには規律が必要です。そのためにロックウェル・オートメーションはパートナーのタイプごとに基準を設けました。PartnerNetworkの各メンバーはロックウェル・オートメーションがそのパートナーの能力を吟味して、そのパートナーが業界およびその地域の基準を満たし、論理的に事業活動を実施することを証明できた場合のみ、プログラムへの参加を勧めます。

このため、世界中で成功した多数のアプリケーションによって証明された、協力関係に興味を持っているパートナー企業と安心して提携することができます。

ビジネス手法としてのネットワーク

ロックウェル・オートメーションは、長年、協動的で信頼できる相互に利益をもたらすビジネス関係を保持しています。実際に、企業の売買取引の大部分を実行する独立した販売業者のネットワークは、1920年に始まりました。

ロックウェル・オートメーションが連携する企業の種類は、次の3つのカテゴリに分類されます。

ビジネス・エンタープライズ・パートナーには、戦略的提携パートナーとエンタープライズ・ソリューション・パートナーが含まれ、真のプラント全体およびエンタープライズ規模の最適化を可能にする生産システムをロックウェル・オートメーションと共に開発、接続、配備します。

最終的には、メーカーのネットワークの強さで、生き残り、戦う能力が決まります。

これらのパートナーは、製品開発の計画とテクノロジーを共有し、多くの自動化プロジェクトに必要な専門知識も提供します。

販売・ソリューション・パートナーには、販売代理店とソリューションプロバイダが含まれます。彼らは、意思決定の段階から、設計、導入までお客様と共同で作業し、オートメーションへの投資をサポートします。機械メーカーのパートナーは、ロックウェル・オートメーションの最新のテクノロジーを取り入れた高品質で革新的な機械を提供します。

製品・技術プロバイダには、EncompassTMサードパーティ製品参照プログラム参加者と、ソフトウェアソリューション、ハードウェア、およびファームウェア製品をロックウェル・オート

メーション対応ソリューションにライセンスする企業が含まれます。これらのパートナーは一体となって、製造業者のアプリケーションの課題を解決するために、ロックウェル・オートメーションとシームレスに統合された実績のあるテクノロジーを提供します。

ロックウェル・オートメーションとマイクロソフト

マニュファクチャリングインテリジェンスのリーダーであるロックウェル・オートメーションと、ビジネスインテリジェンスの世界的リーダーであるマイクロソフトの戦略的提携は、PartnerNetworkフレームワークの指針である協力の主要な例です。

この2つの企業は、直面している個々の課題についての洞察力を得るために、一連の共同イニシアチブに着手しました。例えば、「視覚化ワークショップ」では、各社のエンジニアが特定のお客様の問題を解決するためにソリューションの「ホワイトボード」およびブレインストームを行う機会を提供します。さらに、共同販売契約により、オペレーションとITのリーダー間の協調が促進されます。

「お客様の声」イベントは、製造関連の問題に対する共同ソリューションを明確にするためにお客様が両社と議論できる交流の場を提供します。これらのイベントで、お客様は、現在の製造作業を管理している多数のレガシーシステムに対して行ってきた投資を拡張するために、

つのレポート作成および分析フレームワークに統合するソリューションを導入しました。

その結果、この企業は世界中の59の工場にある140を越える異種製造システムを接続しました。そのモデルは2百万以上のデータ項目で構成され、10,000の同期が1台のサーバですべて実行されます。ここでは、継続的な改善のために、個々のユーザがより優れたリアルタイムの意思決定サポートとアドホック分析を得るためにデータを利用しています。

完成したソリューションは、運用データに関してこれまでにない可視性を実現すると同時に、既存のIT投資を活用し、最適化します。

成功のための提携

パートナーシップがもたらす力を活用することがこれまで以上に重要になります。ロックウェル・オートメーションとその広範なパートナーコミュニティが提供する理想的なソリューションは、シングルソース・サプライヤと提携していることによる安心感のある競争力を提供します。ロックウェル・オートメーションの首脳陣は、当社とパートナー間およびパートナーどうしの協調がうまくいき、一体となって、お客様に最高の長期的ソリューションを提供できると確信しています。 AT

より高度なレポート作成および分析機能の必要性を訴えてきました。

その結果、ロックウェル・オートメーションとマイクロソフトが連携して、ロックウェル・オートメーションのFactoryTalk@VantagePointテクノロジーとマイクロソフトのビジネス・インテリジェンスプラットフォーム、SharePoint Server 2010 PerformancePoint Servicesを統合した新たなソリューションを開発しました。

例えば、世界的な消費者製品メーカーは、プラントフロアの品質、メンテナンス、スケジュール、製造実行システム(MES)、在庫管理、消費者のフレーム、危害分析に基づく重要管理点(HAACCP)、およびラボシステムを、ひと

Web

ロックウェル・オートメーションのPartnerNetworkの詳細は、次のWebサイトを参照してください(英語)。
www.rockwellautomation.com/partners